AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Revenue Management Hôtelier : Maîtrisez le Yield, le Pricing Dynamique et l'Optimisation du RevPAR

Lien : https://afrique-formation.com/formation/revenue-management-hotelier-maitrisez-le-yield-le-pricing-dynamique-et-loptimisation-du-revpar

DURÉE
3 jours (21h)

RÉFÉRENCE
TOU23

CATÉGORIE
Management et Gestion Hôtelière

Afrique Formation

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Comprendre les principes fondamentaux du Revenue Management hôtelier
- Maîtriser les principaux indicateurs de performance financière
- Élaborer des prévisions fiables de la demande
- Définir et ajuster une stratégie tarifaire dynamique
- Optimiser la distribution multicanale pour maximiser le revenu net
- Exploiter un RMS pour automatiser et affiner les décisions tarifaires
- Améliorer le taux d occupation et le revenu par chambre disponible
- Piloter la performance globale selon les standards internationaux
- Accroître la rentabilité et la compétitivité de l établissement

POUR QUI ?

- Directeurs et directrices d hôtel
- Revenue managers
- Responsables commerciaux et marketing hôtelier
- Chefs de réception et responsables front office
- Contrôleurs de gestion hôteliers
- Exploitants indépendants et propriétaires d établissements
- Responsables de groupes hôteliers et chaînes
- Toute personne impliquée dans la stratégie tarifaire et la performance financière

Afrique Formation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Fondements du Revenue Management hôtelier

- Compréhension des principes du Yield Management et de la gestion de la demande
- Analyse de la logique vendre la bonne chambre au bon client au bon prix
- Alignement du Revenue Management avec la stratégie globale de l établissement

2 / Indicateurs de performance hôteliers

- Calcul et interprétation du RevPAR ADR et taux d occupation
- Analyse du GOPPAR et des marges selon les standards USALI
- Benchmarking concurrentiel et analyse du market share

3 / Segmentation clientèle et prévisions de la demande

- Identification des segments loisirs affaires groupes et corporate
- Construction de modèles de prévision basés sur l historique et la saisonnalité
- Analyse des événements locaux et impact sur la demande future

4 / Stratégie tarifaire et tarification dynamique

- Mise en place d une grille tarifaire flexible et évolutive
- Application de la tarification dynamique selon le niveau de demande
- Gestion des restrictions tarifaires et durée minimale de séjour

Afrique Formation

5 / Distribution multicanale et gestion des OTA

- Optimisation du mix de distribution direct et indirect
- Gestion de la parité tarifaire et des commissions OTA
- Stratégie de désintermédiation et développement des ventes directes

6 / Outils RMS et automatisation du pricing

- Paramétrage d un Revenue Management System adapté à l établissement
- Analyse des recommandations tarifaires automatisées
- Intégration des données PMS RMS et channel manager

7 / Pilotage stratégique et optimisation continue

- Construction de tableaux de bord de performance en temps réel
- Ajustement des stratégies selon les écarts entre prévisions et réalisé
- Mise en place d un processus d amélioration continue du revenu

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Afrique Formation

Prochaines dates programmées

23 au 25 Déc. 2026	Présentiel - Casablanca
24 au 26 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
21 au 23 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
16 au 18 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
18 au 20 Août 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés

Afrique Formation