

Négocier et rédiger des contrats d'achat d'énergie (PPA) : aspects juridiques et financiers

Lien : https://afrique-formation.com/formation/negocier-et-rediger-des-contrats-dachat-denergie-ppa-aspects-juridiques-et-financiers

DURÉE
8 jours (56h)

RÉFÉRENCE
DDE238

CATÉGORIE
Finance, Droit et Stratégie des ENR

Afrique Formation

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Comprendre les principes juridiques, commerciaux et financiers des contrats PPA.
- Identifier les différents modèles de PPA et leurs domaines d'application.
- Maîtriser le cadre réglementaire applicable aux contrats d'achat d'énergie.
- Structurer un contrat PPA répondant aux exigences des différentes parties prenantes.
- Rédiger les principales clauses contractuelles et sécuriser les engagements des parties.
- Concevoir des mécanismes tarifaires adaptés aux objectifs du projet.
- Identifier, répartir et gérer les risques juridiques, techniques et financiers.
- Renforcer la bancabilité des projets énergétiques grâce à des contrats solides.
- Développer des compétences de négociation dans les transactions énergétiques.
- Assurer le suivi de l'exécution contractuelle et la gestion des différends.
- Analyser des contrats PPA existants afin d'identifier les meilleures pratiques.
- Élaborer, négocier et finaliser un contrat PPA complet conforme aux exigences des projets énergétiques modernes.

POUR QUI ?

- Juristes spécialisés en droit de l'énergie et des affaires
- Avocats et conseils juridiques
- Responsables des contrats et des affaires juridiques
- Développeurs de projets d'énergies renouvelables
- Producteurs indépendants d'électricité (IPP)
- Acheteurs d'énergie, grands consommateurs industriels et entreprises
- Responsables financiers et spécialistes du Project Finance
- Banques, institutions financières et investisseurs
- Cabinets de conseil en énergie, infrastructures et PPP
- Cadres des ministères de l'Énergie, des Finances et des autorités de régulation
- Toute personne impliquée dans la négociation, la rédaction, le financement, la gestion ou l'exécution de contrats d'achat d'énergie (PPA).

Afrique Formation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Fondamentaux des contrats d'achat d'énergie (PPA)

- Définition, principes et rôle des Power Purchase Agreements (PPA)
- Typologie des PPA : physiques, virtuels, privés et publics
- Évolution des marchés de l'électricité et des énergies renouvelables

2 / Cadre juridique et réglementaire

- Réglementation nationale et internationale applicable aux PPA
- Licences, autorisations et obligations réglementaires
- Droit de l'énergie, droit des contrats et conformité juridique

3 / Les parties prenantes et la structuration d'un PPA

- Producteurs d'électricité, acheteurs, distributeurs et investisseurs
- Répartition des responsabilités entre les parties
- Gouvernance contractuelle et organisation des négociations

4 / Structure et clauses essentielles d'un contrat PPA

- Objet, durée, volume et obligations des parties
- Modalités de livraison, de facturation et de paiement
- Garanties, sûretés, responsabilités et mécanismes de résiliation

Afrique Formation

5 / Tarification et mécanismes financiers

- Prix fixes, variables, indexés et hybrides
- Mécanismes d'ajustement tarifaire et d'indexation
- Analyse des revenus, des coûts et des flux financiers

6 / Répartition des risques contractuels

- Risques de production, de marché, de crédit et de contrepartie
- Force majeure, changement de loi et événements exceptionnels
- Clauses de partage et d'atténuation des risques

7 / Bancabilité et financement des projets

- Exigences des banques et investisseurs
- Rôle des PPA dans le financement de projets (Project Finance)
- Garanties financières, assurances et sécurisation des revenus

8 / Négociation stratégique des contrats PPA

- Préparation de la négociation et analyse des intérêts des parties
- Techniques de négociation et gestion des concessions
- Prévention et résolution des différends contractuels

9 / Suivi contractuel et gestion de la performance

- Contrôle de l'exécution des obligations contractuelles
- Indicateurs de performance et gestion des modifications
- Audit, reporting et conformité tout au long du contrat

10 / PPA pour les énergies renouvelables et marchés émergents

- Spécificités des projets solaires, éoliens, hydroélectriques et hybrides
- Opportunités et défis des marchés africains

Afrique Formation

- Intégration des critères ESG et des exigences climatiques

11 / Études de cas et jurisprudence

- Analyse de contrats PPA nationaux et internationaux
- Retours d'expérience sur les bonnes pratiques et les litiges
- Identification des facteurs de succès et des points de vigilance

12 / Cas pratiques et projet de bout en bout

- Rédaction complète d'un contrat PPA adapté à un projet énergétique
- Simulation de négociation entre producteur, acheteur et financeurs
- Élaboration d'une stratégie juridique, financière et de gestion des risques

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

15 au 24 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
12 au 21 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
07 au 16 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
02 au 11 Août 2027	Présentiel - Casablanca
27 Sep. au 06 Oct. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Afrique Formation

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Document généré le 18/11/2026 — Réf : DDE238
Afrique Formation — Tous droits réservés

Afrique Formation