

Approvisionnement et Commercialisation des Produits Pétroliers

Lien : https://afrique-formation.com/formation/approvisionnement-et-commercialisation-des-produits-petroliers

DURÉE
10 jours (70h)

RÉFÉRENCE
PGM256

CATÉGORIE
Cadre Economique et Relations Contractuelles Exploration et Production

Afrique Formation

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✔ Comprendre la chaîne complète d’approvisionnement et de distribution des produits pétroliers
- ✔ Maîtriser les mécanismes de fixation des prix et les logiques de trading
- ✔ Identifier les leviers de performance commerciale dans le secteur pétrolier
- ✔ Gérer efficacement les stocks, les flux logistiques et les contrats
- ✔ Intégrer les normes de sécurité, de sûreté et d’environnement dans les opérations
- ✔ Optimiser la rentabilité et la compétitivité des opérations de commercialisation
- ✔ Développer des stratégies commerciales adaptées aux marchés locaux et internationaux
- ✔ Maîtriser les réglementations et fiscalités applicables aux produits pétroliers
- ✔ Utiliser les outils numériques et analytiques pour la gestion du secteur
- ✔ Renforcer les compétences décisionnelles et stratégiques des cadres du secteur

👥 POUR QUI ?

- ✔ Cadres et ingénieurs des sociétés pétrolières, gazières et de distribution
- ✔ Responsables approvisionnement, logistique et transport
- ✔ Chefs de terminaux, chefs de dépôts et responsables d’exploitation
- ✔ Responsables commerciaux et marketing dans le secteur pétrolier
- ✔ Gestionnaires des achats et responsables contrats
- ✔ Agents des ministères de l’énergie, des hydrocarbures et du commerce
- ✔ Cadres des autorités de régulation et entreprises publiques du secteur

Afrique Formation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Introduction au secteur pétrolier et à la chaîne de valeur

- Compréhension des étapes de l’amont à l’aval pétrolier
- Présentation des acteurs clés du marché pétrolier mondial et régional
- Analyse du rôle stratégique du raffinage et de la distribution

2 / Typologie et caractéristiques des produits pétroliers

- Différenciation entre produits bruts, raffinés et dérivés
- Spécifications techniques (essence, gasoil, kérosène, fuel, GPL, bitume, etc.)
- Normes de qualité, sécurité et environnement (ISO, ASTM, API)

3 / Approvisionnement national et international

- Organisation logistique des importations et exportations
- Gestion des contrats d’approvisionnement (spot, long terme)
- Coordination avec les raffineries et les opérateurs logistiques

4 / Marchés et trading des produits pétroliers

- Fonctionnement des marchés spot et à terme
- Mécanismes de fixation des prix et indices de référence (Platts, Argus)
- Rôle du trader et gestion des risques de marché

Afrique Formation

5 / Logistique et transport pétrolier

- Transport maritime, routier, ferroviaire et pipeline
- Gestion des terminaux pétroliers et dépôts de stockage
- Suivi des flux, documentation et traçabilité des cargaisons

6 / Gestion des stocks et optimisation des flux

- Méthodes de planification et prévision des besoins
- Gestion des réserves stratégiques et sécurité d'approvisionnement
- Outils de suivi et indicateurs de performance logistique

7 / Politique tarifaire et stratégie commerciale

- Élaboration des grilles de prix et marges commerciales
- Négociation avec les distributeurs et revendeurs
- Suivi concurrentiel et adaptation à la volatilité du marché

8 / Distribution et réseaux de vente

- Typologie des réseaux (stations-service, clients industriels, B2B)
- Gestion des franchises et partenariats commerciaux
- Contrôle de la qualité et conformité aux standards

9 / Réglementation et fiscalité des produits pétroliers

- Cadre législatif national et international du secteur
- Fiscalité applicable aux produits pétroliers (TIC, TVA, douanes)
- Obligations de stockage, sécurité et traçabilité

10 / Sécurité, sûreté et environnement dans les opérations pétrolières

- Gestion des risques liés à la manipulation et au transport
- Normes HSE (Health, Safety, Environment)

Afrique Formation

- Plans d’urgence et gestion des incidents

11 / Gestion contractuelle et relations fournisseurs

- Typologie des contrats d’achat, de vente et de transport
- Clauses essentielles et obligations contractuelles
- Gestion des litiges et arbitrages

12 / Technologies et digitalisation du secteur pétrolier

- Outils numériques de gestion logistique et commerciale
- Blockchain et traçabilité des produits pétroliers
- Systèmes d’information intégrés (ERP, SCADA, MES)

13 / Analyse économique et financière des opérations pétrolières

- Structure des coûts et rentabilité des activités
- Gestion de la trésorerie et couverture contre la volatilité des prix
- Tableaux de bord et indicateurs de performance

14 / Études de cas et simulations pratiques

- Cas réels d’approvisionnement et de distribution
- Simulation d’une opération d’import-export et calcul de rentabilité
- Élaboration d’un plan commercial et logistique intégré

Afrique Formation

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

04 au 15 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
01 au 12 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
26 Avr. au 07 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
21 Juin au 02 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca
16 au 27 Août 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés