

Développer les Agricultures du Sud : Structuration de Filières, Organisations Paysannes et Accès aux Marchés

Lien : https://afrique-formation.com/formation/developper-les-agricultures-du-sud-structuration-de-filieres-organisations-paysannes-et-acces-aux-marches

DURÉE
10 jours (70h)

RÉFÉRENCE
AA09

CATÉGORIE
Agriculture Intelligente et Agriecologie

Afrique Formation

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Analyser le fonctionnement technico-economique d'une filiere agricole au Sud
- Identifier les leviers pour une repartition plus equitable de la valeur ajoutee
- Diagnostiquer les forces et faiblesses d'une Organisation de Producteurs (OP)
- Accompagner la structuration de services economiques au sein des cooperatives
- Evaluer la pertinence et la faisabilite d'une certification (Bio, Equitable, IG)
- Concevoir des dispositifs de conseil agricole adaptes aux besoins des producteurs
- Analyser les contrats d'agriculture contractuelle pour proteger les producteurs
- Comprendre les enjeux de la regulation des marches internationaux et domestiques
- Mettre en place des outils de financement adaptes aux cycles agricoles tropicaux
- Formuler des projets de developpement agricole bases sur l'approche filiere

POUR QUI ?

- Cadres et charges de mission dans les ONG de developpement international
- Responsables de programmes au sein des bailleurs de fonds (AFD, UE, Banques de developpement)
- Dirigeants et cadres techniques d'Organisations de Producteurs et de Cooperatives au Sud
- Fonctionnaires des ministeres de l'Agriculture et du Commerce des pays du Sud
- Responsables RSE et approvisionnement durable des entreprises agroalimentaires (Sourcing)
- Animateurs de filieres et secretaires executifs d'interprofessions agricoles

Afrique Formation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Analyse economique des filieres agricoles et alimentaires

- Cartographie des acteurs et des flux physiques du producteur au consommateur
- Analyse fonctionnelle de la chaine de valeur : Production, transformation, logistique
- Deconstruction de la formation des prix et repartition de la valeur ajoutee

2 / Gouvernance des Chaines de Valeur Globales (CVG)

- Typologie des gouvernances (Gereffi) : Marche, Modulaire, Relationnelle, Captive
- Relations de pouvoir et asymetries d'information entre firmes et producteurs
- Strategies des firmes multinationales dans l'approvisionnement en matieres premieres tropicales

3 / Marches domestiques, urbains et regionaux au Sud

- Dynamiques de consommation alimentaire urbaine et transition nutritionnelle
- Logistique du dernier kilometre et approvisionnement des villes secondaires
- Role des marches de gros et des circuits informels dans la securite alimentaire

4 / Organisations de Producteurs (OP) et action collective

- Theorie de l'action collective (Olson) et dilemmes de la cooperation
- Typologie des OP : Groupements villageois, cooperatives, unions faitieres
- Gouvernance interne des OP et gestion de l'heterogeneite des membres

Afrique Formation

5 / Services economiques rendus par les OP

- Approvisionnement groupe en intrants et gestion de boutiques d'intrants
- Stockage collectif et warrantage pour la regulation de l'offre
- Commercialisation groupee et negociation des prix avec l'aval

6 / Agriculture contractuelle et partenariats productifs

- Analyse des contrats de production : Avantages, risques et clauses abusives
- Modeles d'agriculture contractuelle : Nucleus estate, outgrower schemes
- Role de l'Etat et des interprofessions dans la regulation contractuelle

7 / Economie de la Qualite et signes distinctifs

- Attributs de la qualite : Recherche, Experience et Croyance (Nelson)
- Construction sociale de la qualite et reputation sur les marches
- Differenciation des produits par l'origine, le savoir-faire ou l'ethique

8 / Standards Volontaires de Durabilite (VSS) et certifications

- Cahiers des charges du Commerce Equitable (Fairtrade) et de l'Agriculture Biologique
- Analyse critique de l'impact des certifications sur le revenu des producteurs
- Cout de la certification et barrieres a l'entree pour les petits producteurs

9 / Indications Geographiques (IG) au Sud

- Cadre juridique de la propriete intellectuelle et protection des terroirs
- Demarche de construction d'une IG : Delimitation de zone et cahier des charges
- Gouvernance de l'Organisme de Defense et de Gestion (ODG)

10 / Services en Appui a l'Agriculture (SAA) et Conseil Agricole

- Evolution des modeles de conseil : De la vulgarisation T&V au conseil participatif
- Pluralisme des fournisseurs de services : Public, Prive, ONG, OP

Afrique Formation

- Methodes de conseil : Champs-ecoles paysans (CEP), conseil de gestion a l'exploitation

11 / Financement rural et microfinance agricole

- Besoins de financement des exploitations familiales : Tresorerie et investissement
- Limites du credit bancaire classique et adaptation des produits de microfinance
- Nouveaux mecanismes : Finance digitale (Mobile Money) et assurance indicielle

12 / Systemes d'Innovation Agricole (SIA)

- Approche systemique de l'innovation : Interactions entre Recherche, Conseil et Producteurs
- Co-conception d'innovations techniques et organisationnelles
- Role des courtiers en innovation (Innovation brokers)

13 / Politiques publiques de regulation des marches

- Mecanismes de stabilisation des prix et gestion des stocks strategiques
- Politiques commerciales : Tarifs douaniers et accords de libre-echange (APE)
- Soutien public aux filieres strategiques (Cacao, Cafe, Coton, Anacarde)

14 / Montage de projets d'appui aux filieres durables

- Diagnostic MOQS (Marches, Organisations, Qualites, Services) d'un territoire
- Conception de projets de renforcement de chaine de valeur inclusive
- Indicateurs de suivi-evaluation economiques et sociaux

Afrique Formation

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

08 au 19 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
05 au 16 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
31 Mai au 11 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
26 Juil. au 06 Août 2027	Présentiel - Casablanca
20 Sep. au 01 Oct. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés