

Maîtriser les enjeux contractuels et la gestion des opérations dans les marchés publics et privés de construction

Lien : https://afrique-formation.com/formation/maitriser-les-enjeux-contractuels-et-la-gestion-des-operations-dans-les-marches-publics-et-prives-de-construction

DURÉE
8 jours (56h)

RÉFÉRENCE
INF740

CATÉGORIE
Contrats et Marchés de Travaux

Afrique Formation

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Comprendre les enjeux contractuels et réglementaires des marchés publics et privés
- Maîtriser la planification, le suivi et le contrôle des projets de construction
- Savoir identifier et gérer les risques liés aux contrats
- Développer des compétences en gestion budgétaire et financière
- Optimiser la communication et la coordination avec toutes les parties prenantes
- Acquérir les méthodes de résolution des conflits et d’arbitrage
- Assurer la qualité et la conformité des travaux
- Gérer efficacement les sous-traitants et fournisseurs
- Connaître les innovations et bonnes pratiques internationales
- Préparer les participants à la clôture et au bilan complet des projets

POUR QUI ?

- Chefs de projets et responsables opérationnels dans le secteur construction et infrastructure
- Contract managers et juristes spécialisés en marchés publics et privés
- Ingénieurs et techniciens en gestion de chantier ou d’infrastructure
- Responsables financiers et contrôleurs de gestion de projets
- Toute personne souhaitant renforcer ses compétences en gestion d’opérations et contrats de construction

Afrique Formation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Introduction à la gestion des opérations dans les marchés publics et privés

- Définir les concepts clés de la gestion de projets et d'opérations dans le secteur construction/infrastructure
- Identifier les spécificités des marchés publics versus privés et leurs enjeux contractuels
- Comprendre l'importance de la conformité réglementaire et des normes internationales (FIDIC, ISO 21500)

2 / Cadre juridique et réglementaire

- Présentation des lois et réglementations applicables aux marchés publics et privés
- Analyse des obligations contractuelles et responsabilités légales des parties
- Examen des clauses types et conditions générales des contrats de construction

3 / Typologie des contrats

- Contrats forfaitaires, à prix unitaires et contrats de régie
- Contrats clés en main et partenariats public-privé (PPP)
- Avantages et limites de chaque type de contrat dans le secteur infrastructure

4 / Processus d’appel d’offres et sélection des fournisseurs

- Préparation et rédaction des dossiers d’appel d’offres
- Critères de sélection et évaluation des candidats
- Gestion des négociations et attribution des marchés

Afrique Formation

5 / Planification et gestion des projets

- Définition des objectifs, périmètres et livrables
- Techniques de planification avancées (PERT, Gantt, Critical Path)
- Gestion des ressources humaines, matérielles et financières

6 / Gestion des risques contractuels

- Identification et évaluation des risques liés aux contrats
- Stratégies de mitigation et clauses contractuelles protectrices
- Suivi et reporting des risques tout au long du projet

7 / Suivi budgétaire et contrôle financier

- Élaboration et suivi du budget prévisionnel
- Gestion des coûts et analyse des écarts
- Mise en place d’indicateurs financiers pour le pilotage opérationnel

8 / Gestion des délais et planification opérationnelle

- Techniques d’optimisation des délais et séquencement des tâches
- Identification des goulets d’étranglement et solutions correctives
- Gestion des retards et pénalités contractuelles

9 / Qualité et conformité des travaux

- Définition des standards de qualité dans les projets de construction
- Méthodes d’inspection et contrôle qualité sur site
- Gestion des non-conformités et mise en œuvre des actions correctives

10 / Gestion des sous-traitants et fournisseurs

- Sélection et contractualisation avec les sous-traitants
- Suivi de la performance et respect des engagements contractuels

Afrique Formation

- Gestion des litiges et conflits avec les partenaires externes

11 / Communication et reporting

- Mise en place de rapports opérationnels et financiers réguliers
- Techniques de communication efficace avec les parties prenantes
- Gestion des réunions, comptes rendus et documentation de projet

12 / Résolution des conflits et arbitrage

- Identification précoce des conflits potentiels
- Méthodes de médiation, négociation et arbitrage
- Préparation à la défense juridique en cas de litige

13 / Clôture de projet et bilan contractuel

- Évaluation des livrables et vérification de la conformité contractuelle
- Analyse des performances et retour d’expérience
- Archivage des documents contractuels et administratifs

14 / Innovations et bonnes pratiques

- Utilisation des outils digitaux pour la gestion des opérations
- Intégration des normes internationales et certifications
- Benchmarking des meilleures pratiques dans le secteur construction/infrastructure

Afrique Formation

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

04 au 13 Jan. 2027	Présentiel - Casablanca
01 au 10 Mars 2027	Présentiel - Casablanca
26 Avr. au 05 Mai 2027	Présentiel - Casablanca
21 au 30 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
16 au 25 Août 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés