

Contrats pétroliers en Afrique techniques, gouvernance et optimisation stratégique

Lien : https://afrique-formation.com/formation/contrats-petroliers-en-afrique-techniques-gouvernance-et-optimisation-strategique

DURÉE
8 jours (56h)

RÉFÉRENCE
PGM331

CATÉGORIE
Cadre Economique et Relations Contractuelles Exploration et Production

Afrique Formation

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✔ Comprendre les différents types de contrats pétroliers et leur rôle stratégique
- ✔ Maîtriser le cadre légal et réglementaire applicable
- ✔ Savoir structurer et analyser les clauses contractuelles
- ✔ Optimiser la fiscalité et le partage de la rente pétrolière
- ✔ Appliquer des techniques avancées de négociation
- ✔ Identifier et gérer les risques contractuels
- ✔ Réaliser des due diligence et audits contractuels efficaces
- ✔ Intégrer les obligations de contenu local et responsabilité sociale
- ✔ Garantir la gouvernance et la transparence des contrats
- ✔ Résoudre les conflits et maîtriser l’arbitrage international
- ✔ Négocier efficacement avec les partenaires internationaux
- ✔ Définir et suivre les clauses de performance et indicateurs
- ✔ Rédiger des contrats clairs, cohérents et professionnels
- ✔ Anticiper les innovations et tendances dans les contrats pétroliers

👥 POUR QUI ?

- ✔ Juristes et avocats spécialisés en droit pétrolier
- ✔ Responsables contractuels et cadres de compagnies pétrolières
- ✔ Ingénieurs et gestionnaires de projets pétroliers
- ✔ Régulateurs et administrateurs du secteur pétrolier
- ✔ Auditeurs et spécialistes de la conformité contractuelle
- ✔ Représentants d’institutions financières et bailleurs de fonds
- ✔ Décideurs politiques et stratégiques du secteur énergétique
- ✔ Membres d’ONG et sociétés civiles concernés par les contrats pétroliers

Afrique Formation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Introduction aux contrats pétroliers

- Types de contrats : PSC, concession, joint-venture
- Principes fondamentaux de la négociation
- Rôle des contrats dans la stratégie nationale et internationale

2 / Cadre légal et réglementaire

- Lois pétrolières nationales et régionales
- Réglementations fiscales et environnementales
- Conformité avec les standards internationaux (OCDE, EITI)

3 / Structure et clauses contractuelles

- Clauses financières et royalties
- Clauses opérationnelles et responsabilités
- Clauses de force majeure et résolution de conflits

4 / Fiscalité et partage de la rente pétrolière

- Modèles de fiscalité pétrolière
- Calcul et optimisation des royalties
- Impact sur la rentabilité des projets

Afrique Formation

5 / Techniques de négociation

- Préparation et analyse des positions
- Stratégies de négociation gagnant-gagnant
- Gestion des concessions et compromis

6 / Gestion des risques contractuels

- Identification et évaluation des risques
- Techniques de mitigation
- Assurance et garanties contractuelles

7 / Due diligence et audits contractuels

- Vérification des obligations légales et financières
- Évaluation des clauses et engagements
- Reporting et recommandations

8 / Contenu local et obligations sociales

- Clauses de développement local et emploi
- Intégration des fournisseurs locaux
- Suivi et reporting des obligations

9 / Gouvernance et transparence

- Suivi des contrats et obligations
- Publication et transparence selon l'EITI
- Audits et inspections régulières

10 / Résolution des conflits et arbitrage

- Méthodes de résolution amiable
- Arbitrage international et tribunaux compétents

Afrique Formation

- Stratégies de défense et négociation post-conflit

11 / Négociation internationale et diplomatie

- Relations avec les majors internationales
- Sensibilité géopolitique et culturelle
- Techniques de lobbying et influence

12 / Clauses de performance et indicateurs

- Indicateurs opérationnels et financiers
- Conditions de déclenchement de sanctions
- Suivi de la performance contractuelle

13 / Rédaction professionnelle des contrats

- Structure et clarté du langage juridique
- Rédaction des annexes et addenda
- Cohérence avec la législation et les standards

14 / Innovations et perspectives futures

- Modèles contractuels adaptatifs et flexibles
- Impact des transitions énergétiques sur les contrats
- Tendances et meilleures pratiques internationales

Afrique Formation

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

23 Nov. au 02 Déc. 2026	Présentiel - Casablanca
08 au 17 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
05 au 14 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
31 Mai au 09 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
26 Juil. au 04 Août 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés