AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Maîtriser la renégociation des contrats pétroliers et miniers en Afrique outils et bonnes pratiques

Lien : https://afrique-formation.com/formation/maitriser-la-renegociation-des-contrats-petroliers-et-miniers-en-afrique-outils-et-bonnes-pratiques

DURÉE
8 jours (56h)

RÉFÉRENCE
PGM337

CATÉGORIE
Cadre Economique et Relations Contractuelles Exploration et Production

Afrique Formation

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✔ Comprendre les principes et enjeux de la renégociation des contrats miniers et pétroliers
- ✔ Maîtriser le cadre légal et réglementaire applicable
- ✔ Savoir analyser et évaluer les contrats existants
- ✔ Appliquer des techniques avancées de renégociation
- ✔ Optimiser la fiscalité et le partage des revenus
- ✔ Identifier et gérer les risques contractuels
- ✔ Réaliser des due diligence et analyses comparatives efficaces
- ✔ Intégrer le contenu local et les obligations sociales dans les renégociations
- ✔ Garantir la gouvernance et la transparence tout au long du processus
- ✔ Résoudre les conflits et maîtriser les procédures d’arbitrage
- ✔ Négocier efficacement avec les majors et partenaires internationaux
- ✔ Redéfinir les clauses de performance et indicateurs clés
- ✔ Rédiger et formaliser les amendements contractuels de manière professionnelle
- ✔ Anticiper les meilleures pratiques et innovations pour des renégociations réussies

Afrique Formation

👥 POUR QUI ?

- ✔ Juristes et avocats spécialisés en droit pétrolier et minier
- ✔ Responsables contractuels et cadres de compagnies pétrolières et minières
- ✔ Ingénieurs et gestionnaires de projets miniers et pétroliers
- ✔ Régulateurs et administrateurs du secteur énergétique
- ✔ Auditeurs et spécialistes de la conformité contractuelle
- ✔ Représentants d’institutions financières et bailleurs de fonds
- ✔ Décideurs politiques et stratégiques dans le secteur minier et pétrolier
- ✔ Membres d’ONG et sociétés civiles concernés par les contrats et leur renégociation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Introduction à la renégociation des contrats miniers et pétroliers

- Concepts fondamentaux et enjeux stratégiques
- Différences entre renégociation et nouvelle négociation
- Rôle de la renégociation dans la souveraineté économique

2 / Cadre légal et réglementaire

- Lois nationales et régulations sectorielles
- Standards internationaux : OCDE, EITI, IFC
- Implications juridiques et contractuelles

3 / Analyse des contrats existants

- Évaluation des clauses financières et opérationnelles
- Identification des clauses critiques et déséquilibrées
- Audit de conformité et risques légaux

4 / Techniques de renégociation

- Préparation et stratégie de négociation
- Méthodes d’influence et persuasion
- Gestion des compromis et concessions

Afrique Formation

5 / Fiscalité et partage des revenus

- Revue des mécanismes de royalties et impôts
- Optimisation des flux financiers pour l’État et l’opérateur
- Simulation de scénarios économiques

6 / Gestion des risques contractuels

- Identification des risques liés à la renégociation
- Stratégies d’atténuation et protection juridique
- Assurance et garanties spécifiques

7 / Due diligence et analyse comparative

- Benchmarking des contrats similaires dans la région
- Analyse de la performance passée et prévisions futures
- Documentation et rapport d’évaluation

8 / Contenu local et obligations sociales

- Examen des engagements en matière de contenu local
- Réévaluation des obligations sociales et communautaires
- Alignement avec la stratégie nationale de développement

9 / Gouvernance et transparence

- Suivi et audit des renégociations
- Communication et reporting aux parties prenantes
- Conformité avec les standards de transparence

10 / Résolution des conflits et arbitrage

- Identification des points de conflit potentiels
- Techniques de médiation et négociation amiable

Afrique Formation

- Arbitrage national et international

11 / Négociation avec les majors internationales

- Sensibilité culturelle et diplomatique
- Stratégies pour renforcer le pouvoir de l’État
- Gestion des relations bilatérales et multilatérales

12 / Clauses de performance et indicateurs

- Redéfinition des KPI et indicateurs contractuels
- Sanctions et bonus liés à la performance
- Suivi opérationnel et financier post-renégociation

13 / Rédaction et formalisation des amendements

- Structuration claire et professionnelle des modifications
- Cohérence juridique et conformité aux standards
- Validation et signature des parties prenantes

14 / Perspectives et meilleures pratiques

- Modèles innovants de renégociation
- Adaptation aux transitions énergétiques et au marché
- Retours d’expérience internationaux et recommandations

Afrique Formation

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

30 Nov. au 09 Déc. 2026	Présentiel - Casablanca
01 au 10 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
29 Mars au 07 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
24 Mai au 02 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
19 au 28 Juil. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés