AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Économie Minière et Évaluation de Projets

Lien : https://afrique-formation.com/formation/economie-miniere-et-evaluation-de-projets

DURÉE
15 jours (105h)

RÉFÉRENCE
PGM349

CATÉGORIE
Cycles Economie et Management Ressources Naturelles

Afrique Formation

OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- Développer les compétences nécessaires pour transformer une découverte géologique en projet minier rentable en maîtrisant l'ensemble des aspects économiques et financiers du secteur.
- Cette formation complète permet d'acquérir les outils d'analyse pour prendre des décisions stratégiques éclairées, convaincre les investisseurs et maximiser la rentabilité des projets miniers, du gisement jusqu'à la commercialisation.
- Les participants apprendront à évaluer rigoureusement la viabilité économique des projets, à optimiser les négociations commerciales et à améliorer significativement la rentabilité globale de leurs opérations.

POUR QUI ?

- Responsables d’exploitation et directeurs techniques
- Ingénieurs géologues, ingénieurs en génie minier
- Responsables HSE ou responsables développement durable dans les entreprises minières

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Analyse Économique du Secteur Minier : Compréhension approfondie de la structure économique de l'industrie minière mondiale.

- Analyse des principaux risques économiques : volatilité des prix, risques géologiques, risques géopolitiques et réglementaires.
- Méthodologies d'évaluation et de classification des réserves minérales selon standards internationaux.
- Compréhension des structures de coûts dans l'industrie : OPEX, CAPEX, coûts de fermeture et récupération du capital investi.

2 / Calcul des Recettes Minières : Maîtrise des formules de vente complexes pour différents métaux (Zn, Pb, Cu, Au, Ag) incluant les déductions métallurgiques et commerciales.

- Méthodologies de valorisation carreau mine (mine gate value) tenant compte des teneurs, récupérations et pénalités.
- Compréhension des termes contractuels standards : prix de base, escalateurs, participations aux bénéfices.
- Calcul des revenus nets selon différents types de contrats commerciaux.

3 / Marchés Internationaux des Métaux : Fonctionnement des bourses de métaux : London Metal Exchange (LME), Shanghai Futures Exchange, COMEX.

- Analyse des mécanismes de formation des prix : offre, demande, spéculation et stocks.
- Compréhension des contrats à terme, options et stratégies de couverture (hedging).
- Analyse des prix producteur versus prix spot. Stratégies d'approvisionnement et de commercialisation optimales selon les cycles de marché.

4 / Évaluation Financière des Projets : Calcul rigoureux de la Valeur Actuelle Nette

Afrique Formation

(VAN) et interprétation des résultats.

- Détermination du Taux de Rendement Interne (TRI) et comparaison avec le coût du capital.
- Analyse de l'intensité capitalistique et du ratio CAPEX/revenus annuels.
- Calcul des seuils de rentabilité (breakeven) selon différents scénarios de prix.
- Construction de tableaux de flux de trésorerie actualisés sur la durée de vie du projet.

5 / Prix de Coupure et Optimisation Stratégique : Définition rigoureuse de la teneur limite économique (cut-off grade) selon les coûts et prix.

- Méthodologies d'optimisation du prix de coupure pour maximisation de la VAN.
- Construction de scénarios stratégiques : haute teneur-courte durée versus basse teneur-longue durée.
- Analyse de sensibilité du prix de coupure aux variations de coûts et prix des métaux. Stratégies d'optimisation de la valeur globale du projet.

6 / Cas Pratiques et Mises en Situations

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Afrique Formation

Prochaines dates programmées

23 Nov. au 11 Déc. 2026	Présentiel - Casablanca
01 au 19 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
29 Mars au 16 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
24 Mai au 11 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
19 Juil. au 06 Août 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés

Afrique Formation