

Maîtriser la Politique Minière et la Négociation des Contrats dans le Secteur Extractif

Lien : https://afrique-formation.com/formation/maitriser-la-politique-miniere-et-la-negociation-des-contrats-dans-le-secteur-extractif

DURÉE
8 jours (56h)

RÉFÉRENCE
PGM538

CATÉGORIE
Gouvernance, Droit et Économie des Mines

Afrique Formation

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✔ Maîtriser le cadre légal et réglementaire des activités minières
- ✔ Comprendre et appliquer les modèles contractuels internationaux
- ✔ Développer des compétences avancées en négociation de contrats miniers
- ✔ Analyser économiquement et fiscalement les projets extractifs
- ✔ Identifier et gérer les risques sociaux, environnementaux et juridiques
- ✔ Mettre en place des mécanismes de suivi, audit et contrôle contractuel
- ✔ Appliquer les standards internationaux ICMM, IFC et OCDE
- ✔ Optimiser la gouvernance et la transparence dans le secteur extractif
- ✔ Prévenir et résoudre les conflits communautaires et contractuels
- ✔ Développer des stratégies de responsabilité sociale et environnementale
- ✔ Intégrer les clauses de stabilité et mécanismes de renégociation
- ✔ Évaluer l'impact des décisions contractuelles sur la performance des projets
- ✔ Développer la capacité à réaliser des études de cas et simulations opérationnelles
- ✔ Former des décideurs et acteurs capables de négocier et gérer efficacement les contrats miniers

👥 POUR QUI ?

- ✔ Décideurs publics et institutionnels en charge des ressources minières
- ✔ Cadres dirigeants et managers du secteur extractif
- ✔ Experts techniques, juridiques et économiques spécialisés dans le secteur minier
- ✔ Responsables de la négociation et du suivi des contrats miniers
- ✔ Analystes financiers et auditeurs spécialisés en projets extractifs
- ✔ Responsables RSE et environnementaux dans les entreprises minières
- ✔ Agents de régulation et superviseurs institutionnels du secteur pétrolier et minier

Afrique Formation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Introduction à la politique minière et cadre légal

- Compréhension des cadres juridiques nationaux et internationaux
- Étude des régimes fiscaux et contractuels dans le secteur extractif
- Analyse des obligations environnementales et sociales

2 / Gouvernance et gestion des ressources naturelles

- Principes de bonne gouvernance selon l'OCDE et ICMM
- Gestion de la transparence et lutte contre la corruption
- Analyse des risques liés à l'asymétrie d'information

3 / Modèles contractuels internationaux

- Présentation des PSC, PSA et conventions minières
- Étude des joint-ventures et partenariats stratégiques
- Comparaison des clauses contractuelles clés et obligations

4 / Techniques avancées de négociation

- Méthodes Harvard Negotiation Project et BATNA/ZOPA
- Stratégies de négociation multi-acteurs
- Simulation de négociations contractuelles complexes

Afrique Formation

5 / Analyse économique des projets miniers

- Étude du partage de la rente minière et value capture
- Évaluation de la viabilité économique des projets
- Application des clauses de stabilité fiscale et contractuelle

6 / Fiscalité et régimes financiers des projets miniers

- Compréhension des régimes fiscaux locaux et internationaux
- Analyse de la fiscalité appliquée aux contrats miniers
- Optimisation des flux financiers et reporting fiscal

7 / Due diligence et audit contractuel

- Identification des risques financiers et juridiques
- Vérification de la conformité aux standards internationaux
- Mise en place de recommandations et plans d'action

8 / Gestion des risques sociaux et environnementaux

- Application des IFC Performance Standards
- Analyse des impacts environnementaux et communautaires
- Mise en place de mécanismes de mitigation et suivi

9 / Relations communautaires et responsabilité sociale

- Gestion des attentes et conflits communautaires
- Développement de programmes RSE alignés aux standards ICMM
- Communication et consultation avec les parties prenantes

10 / Suivi, évaluation et contrôle des contrats

- Mise en place d'indicateurs de performance contractuelle
- Techniques d'audit et contrôle régulier des engagements

Afrique Formation

- Gestion des litiges et résolution des différends

11 / Aspects juridiques et contentieux

- Interprétation des clauses contractuelles et obligations
- Gestion des conflits et arbitrage international
- Prévention des risques légaux et sanctions

12 / Stabilisation et renégociation contractuelle

- Étude des clauses de stabilité et révision contractuelle
- Techniques de renégociation et adaptation aux évolutions
- Analyse de l'impact économique des modifications contractuelles

13 / Intégration des standards internationaux

- Application des normes ICMM et IFC aux projets miniers
- Mise en conformité avec ISO et autres standards de gestion
- Développement d'indicateurs de performance ESG

14 / Études de cas pratiques et simulations

- Analyse de cas réels de négociation et gestion minière
- Simulations de négociation multi-acteurs
- Évaluation des décisions et apprentissage opérationnel

Afrique Formation

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

08 au 17 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
05 au 14 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
31 Mai au 09 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
26 Juil. au 04 Août 2027	Présentiel - Casablanca
20 au 29 Sep. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés