

Maîtrise Totale du Cadre Contractuel dans le Trading Pétrolier : Stratégie, Risques et Conformité

Lien : https://afrique-formation.com/formation/maitrise-totale-du-cadre-contractuel-dans-le-trading-petrolier-strategie-risques-et-conformite

DURÉE
8 jours (56h)

RÉFÉRENCE
PGM586

CATÉGORIE
Économie, Trading et Stratégie Aval & Midstream

Afrique Formation

🎯 OBJECTIFS DE LA FORMATION

À l'issue de cette formation, vous serez capable de :

- ✔ Maîtriser la rédaction et la structuration de contrats pétroliers complexes
- ✔ Développer des compétences avancées en négociation et gestion des risques
- ✔ Comprendre et appliquer les régulations internationales et standards ICC/LCIA
- ✔ Optimiser la supply chain et la logistique contractuelle
- ✔ Gérer et résoudre efficacement les litiges et conflits contractuels
- ✔ Assurer la conformité et réaliser des audits contractuels
- ✔ Appliquer des techniques de hedging et pricing mechanisms
- ✔ Structurer et sécuriser les contrats de vente, transport et raffinage
- ✔ Intégrer des études de cas pratiques et simulations
- ✔ Coordonner efficacement les interfaces trading-juridique-opérations
- ✔ Mettre en place une amélioration continue des pratiques contractuelles
- ✔ Minimiser les risques financiers et opérationnels liés aux contrats
- ✔ Développer une expertise immédiatement exploitable onshore et offshore
- ✔ Optimiser la performance contractuelle et la maîtrise des flux commerciaux

👥 POUR QUI ?

- ✔ Traders pétroliers senior
- ✔ Responsables supply chain pétrolière
- ✔ Juristes spécialisés en droit commercial et pétrolier
- ✔ Chefs de contrats et managers contractuels
- ✔ Responsables conformité et audit contractuel
- ✔ Risk managers dans le secteur pétrolier

Afrique Formation

AFRIQUE FORMATION
La Référence en Afrique pour la Formation



Programme détaillé

1 / Introduction au cadre contractuel du trading pétrolier

- Présentation des types de contrats dans le trading pétrolier
- Rôles et responsabilités des parties prenantes
- Principes fondamentaux de conformité et de gouvernance

2 / Droit commercial et régulations internationales

- Normes ICC, LCIA et législations locales
- Application des Incoterms et FIDIC dans les contrats
- Obligations contractuelles et conformité réglementaire

3 / Structuration des contrats pétroliers

- Techniques de rédaction et structuration
- Clauses critiques et négociables
- Risk Based Contracting pour sécuriser les transactions

4 / Négociation commerciale et stratégique

- Méthodes de négociation avancées
- Hedging et Pricing Mechanisms
- Stratégies pour réduire les litiges et conflits

Afrique Formation

5 / Gestion des risques contractuels

- Identification et analyse des risques
- Techniques de mitigation et couverture
- Reporting et suivi des risques

6 / Supply chain et logistique contractuelle

- Structuration des flux physiques et financiers
- Gestion des Incoterms pour optimiser la livraison
- Suivi et performance des contrats logistiques

7 / Gestion des litiges et résolution de conflits

- Arbitrage international et médiation
- Recours à des experts techniques
- Cas pratiques de résolution de différends

8 / Compliance et audit contractuel

- Mise en conformité avec régulations locales et internationales
- Audit des contrats et contrôle interne
- Détection et prévention des fraudes

9 / Contrats de vente et d’achat de pétrole

- Contrats spot et à terme
- Swaps et dérivés pour sécuriser les prix
- Analyse de clauses financières et pénalités

10 / Contrats de transport et stockage

- Shipping, charter party et obligations des transporteurs
- Gestion des risques liés au stockage

Afrique Formation

- Assurance et clauses de force majeure

11 / Contrats de raffinage et transformation

- Accords d’approvisionnement et de processing
- Pricing et indexation des produits
- Gestion des volumes et qualité

12 / Études de cas pratiques

- Analyse de contrats réels et exercices pratiques
- Identification des points critiques et recommandations
- Simulations de négociation et arbitrage

13 / Gestion des interfaces et coordination

- Collaboration entre trading, juridique et opérationnel
- Gestion des délais et obligations contractuelles
- Communication et reporting aux parties prenantes

14 / Amélioration continue et bonnes pratiques

- Retours d’expérience et benchmarks internationaux
- Mise à jour des pratiques contractuelles
- Stratégies pour optimiser performance et conformité

Afrique Formation

Approche pédagogique

- Support Ecrit et Projection
- Exposés Interactifs, Podcasts et Vidéos
- Brainstorming et Jeux de Rôle
- Mises en Situation pour faciliter l'assimilation
- Cas Pratiques et Labs inclus pour leur impact opérationnel
- Test de Validation des Acquis des Connaissances

Prochaines dates programmées

15 au 24 Fév. 2027	Présentiel - Casablanca
12 au 21 Avr. 2027	Présentiel - Casablanca
07 au 16 Juin 2027	Présentiel - Casablanca
02 au 11 Août 2027	Présentiel - Casablanca
27 Sep. au 06 Oct. 2027	Présentiel - Casablanca

Autres dates possibles sur demande. Contactez-nous pour organiser une session intra-entreprise.

Réservation & Renseignements

Téléphone : +212 522 247 210
Email : contact@afrique-formation.com
Web : https//www.afrique-formation.com

Afrique Formation — Tous droits réservés